

**BBU, SVA, IBR, KDB** naar

terug naar

## Vergaderingsverslag

dossier

**Vergaderingsverslag** bestand

**Leiedal** plaats

**21 december 2006** datum

---

### Overlegvergadering cluster eGov en CIP m.b.t. breedbandprojecten op bedrijventerreinen

**Aanwezig** Bob Bulcaen

Ignace Braecke

Stijn Vannieuwenborg

**Verontschuldigd** -

**Verslag** Stijn Vannieuwenborg

**Breedband op bedrijventerreinen wordt evidentie.** Op bestaande en nieuwe bedrijven is de aanwezigheid van breedband steeds meer gewenst. Zo ervaart de onderneming LVD op het bedrijventerrein Gullegem-Moorsele operationele problemen wegens bandbreedtebeperkingen.

**Breedband op het Deltapark.** Het spreekt vanzelf dat het Deltapark van breedband wordt voorzien. Glasvezelkabels zullen de bedrijven van een veelvoud van hun benodigde capaciteit voorzien. Tot op vandaag werd aangenomen dat Leiedal enkel zou voorzien in het aanleggen van wachtbuizen waarbinnen de verschillende operatoren zelf hun kabels kunnen *blazen* indien dit commercieel interessant zou blijken.

**Zelf investeren in glasvezelnetwerk?** Op aangeven van Raf Van Puyvelde van 4P square is een alternatief scenario mogelijk: de aanleg en het beheer van een glasvezelnetwerk door Leiedal zelf. De voordelen zijn:

- Verschillende operatoren kunnen één of meerdere vezels huren waardoor ook kleinere bedrijven de kans hebben hun diensten aan te bieden (zij moeten immers niet zelf rechtstreeks in glasvezel op het Deltapark investeren);
- Een eigen netwerk biedt mogelijkheden tot een veilige digitale interbedrijfssamenwerking. Een vezel kan functioneren als een soort van intranet (bewegingen binnen het bedrijventerrein zijn dan gratis), wat een aantal toepassingen mogelijk maakt (vb. parkmanagementportal, webcam in de kindercrèche, etc.);

- Een eigen netwerk kan op termijn worden ingeschakeld in een CCTV (Closed circuit television and monitoring) wat zoveel wil zeggen als camerabewaking. Op die manier wordt vermeden dat een parallele datakabel moet worden aangelegd.

Het grootste voordeel is met andere woorden flexibiliteit, en dit staat tegenover een beperkte investering in bekabeling, de integratie van knooppunten en het aanleggen van controleputten.

**Voorwerp van een beknopte analyse?** In dit verband lijkt het aangewezen een beknopte analyse te laten uitvoeren, met focus op volgende vragen:

- Wat is de specifieke meerwaarde? Biedt dit scenario een concurrentieel voordeel voor bepaalde bedrijven of bedrijfstakken? Biedt dit scenario aan het Deltapark een *unique selling proposition*?
- Welke zijn de verschillende terreingebonden toepassingen die d.m.v. een eigen glasvezelnetwerk kunnen worden gerealiseerd?
- Welke investeringen en beheerskosten vraagt dergelijk project? Welke inkomsten kunnen hier tegenover staan?
- Hoe kan dit netwerk worden beheerd? Welke zijn de onderdelen van de noodzakelijke *service level agreement*?

Mogelijke studiebureaus zijn Telindus, IBBT, etc.

**Noot:** in het kader van de workshop marketing Deltapark heeft Hans Witdouck van Cisco Systems zijn appreciatie voor dit scenario benadrukt.

**BIRD als ondersteunend project.** In het kader van het project BIRD kunnen interne werkingskosten in verband met deze problematiek worden gesubsidieerd.

- Taken**
- Stijn: afstemmen met Karel of dergelijke studie gewenst is.
  - Bob: oplijsten studiebureaus die dergelijke studie kunnen uitvoeren.
  - Bob: informeel informeren naar de houding van Telenet en Belgacom inzake.